Eishockey

Die Besonderheiten der Zielgruppe in Deutschland

Herbstwelle Juli - Oktober 2020

Quelle: Allensbacher Markt- und Werbeträgeranalyse Herbst 2020 Basis: Bundesrepublik Deutschland, deutschsprachige Bevölkerung ab 14 Jahre (70,51 Mio.)

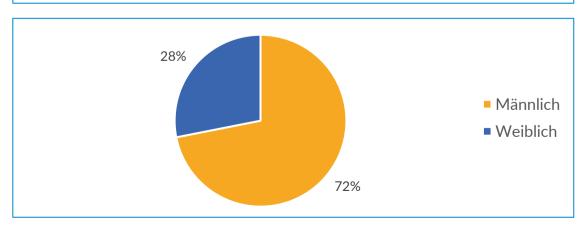


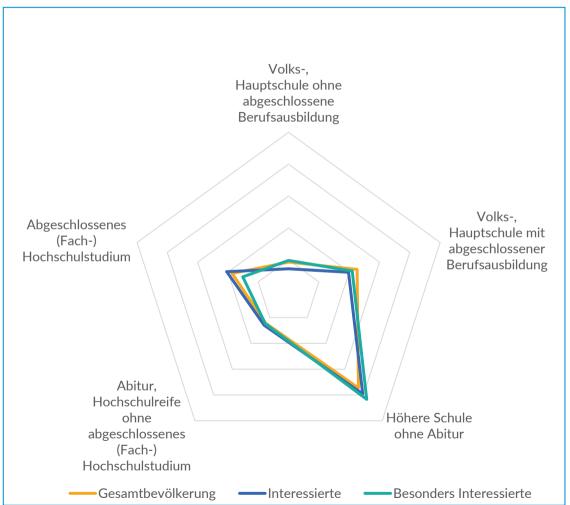


Soziodemographie: Sponsoren treffen im Eishockey auf eine Zielgruppe mit Abitur und/oder Ausbildung

In Deutschland interessieren sich 20,14 Mio. Menschen und damit 29% der Bevölkerung ab 14 Jahren für Eishockey. 6,15 Mio. (9%) interessieren sich sogar ganz besonders für den Sport. Frauen stellen ein Viertel der Zielgruppe.

Die Zielgruppe der an Eishockey interessierten Personen hat im Vergleich zur Gesamtbevölkerung ein ähnlich hohes Bildungsniveau.

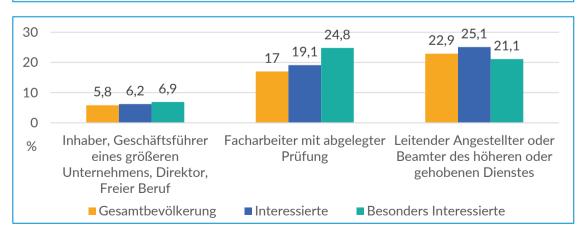


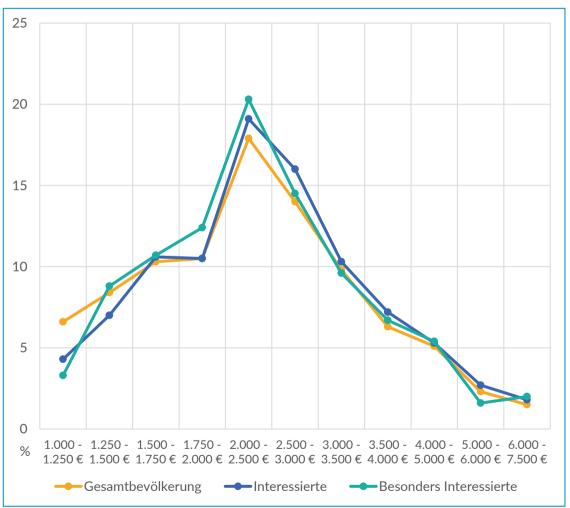


Soziodemographie: Eishockeyfans besitzen eine solide Ausbildung und sind unternehmerisch begabt

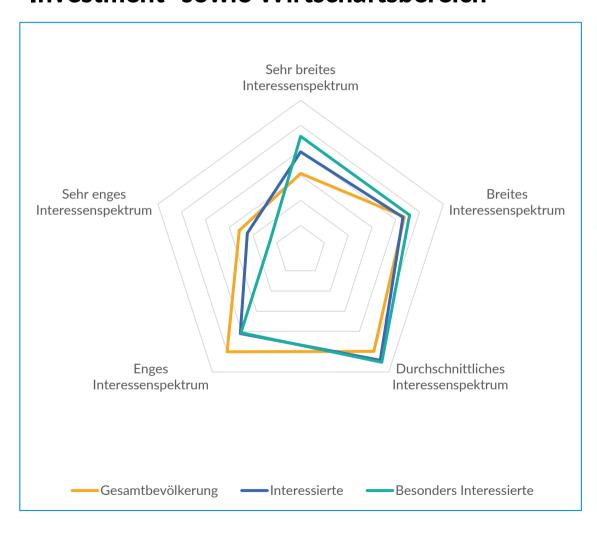
Der Anteil beruflicher bodenständiger Facharbeiter mit abgelegter Prüfung sowie leitender Angestellter ist unter den Eishockeyinteressierten höher als in der Gesamtbevölkerung. Eishockeyinteressierte Personen sind oftmals unternehmerisch begabt und geben an, beruflich viel unterwegs zu sein.

Entsprechend ist das monatliche Haushaltsnettoeinkommen der Eishockeyinteressierten etwas höher als in der Gesamtbevölkerung.

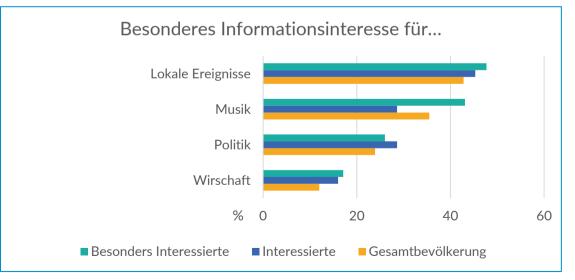




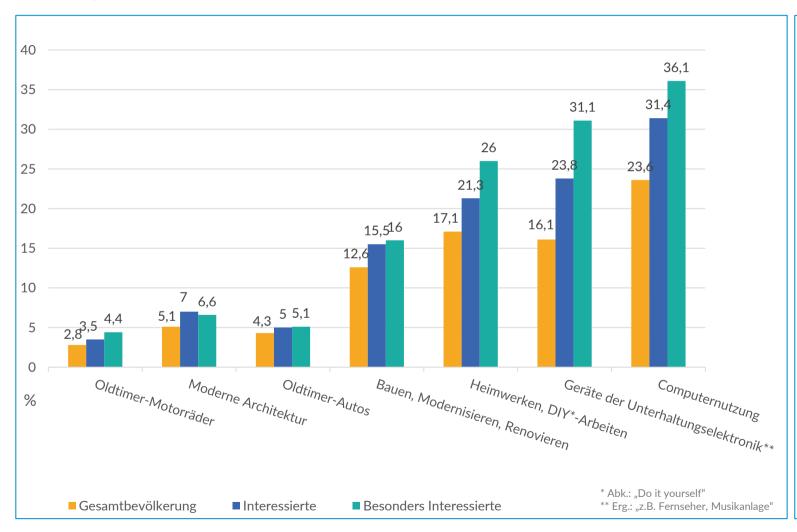
Interessen und Vorlieben: eine vielseitig interessierte Zielgruppe – besonders im Politik, Investment- sowie Wirtschaftsbereich



Eishockeyinteressierte Personen weisen ein sehr breites Interessensspektrum auf. Ein vergleichsweise hohes Interesse besteht bspw. an Politik, aber auch an Wirtschaft und Musik. Außerdem besteht ein erhöhtes Interesse an Aktien- und Investmentfonds sowie Autos/Autotests und Motorrädern.



Interessen und Vorlieben: eine vielseitig interessierte Zielgruppe – DIY, Autos, Motorräder und Sport sind von besonderer Relevanz

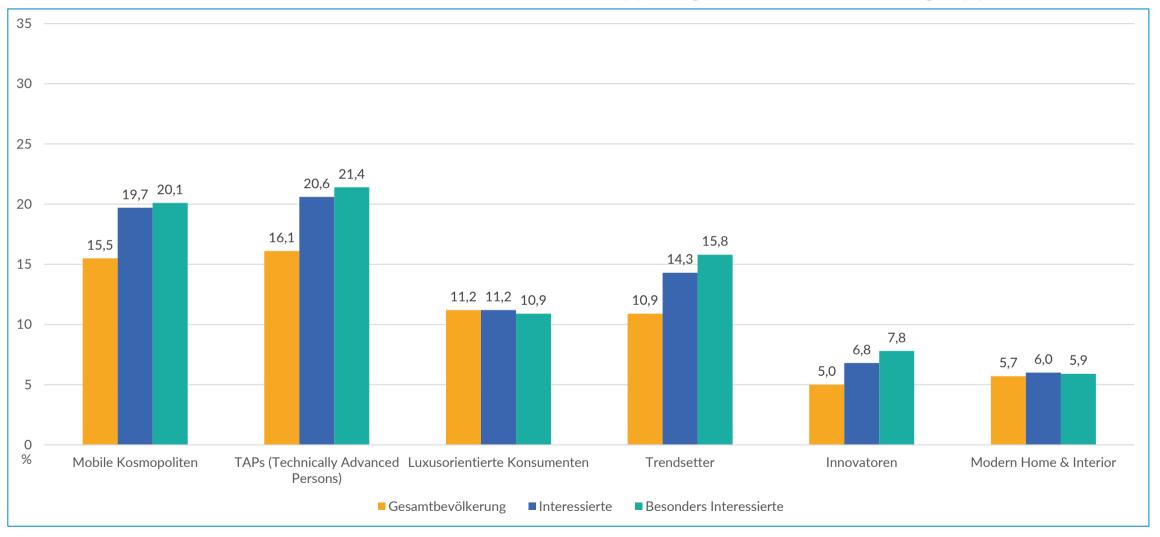


Auch das Interesse an Technik und Elektronik, Heimwerken und Bauen sowie Modernisieren und Renovieren der Zielgruppe ist vergleichsweise stark ausgeprägt. Ebenfalls zu den Interessen gehören Oldtimer und moderne Architektur.

Die Zielgruppe ist überdurchschnittlich aktiv, nimmt aktiv am politischen Leben teil und ist ehrenamtlich in Vereinen tätig.

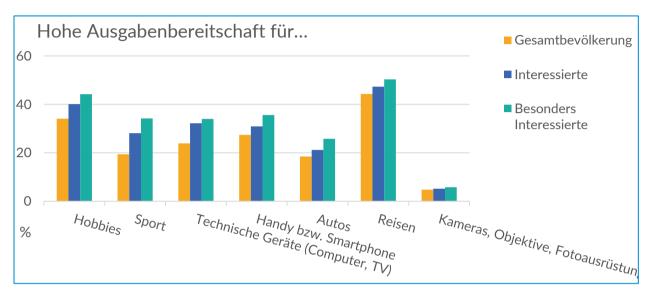
Eishockeyinteressierte interessieren sich im Vergleich zur Gesamtbevölkerung in besonderem Maße für andere Sportarten. Im Vordergrund stehen neben American Football und Basketball, die in den USA sehr beliebt sind, auch Motorsport, Handball und Fußball.

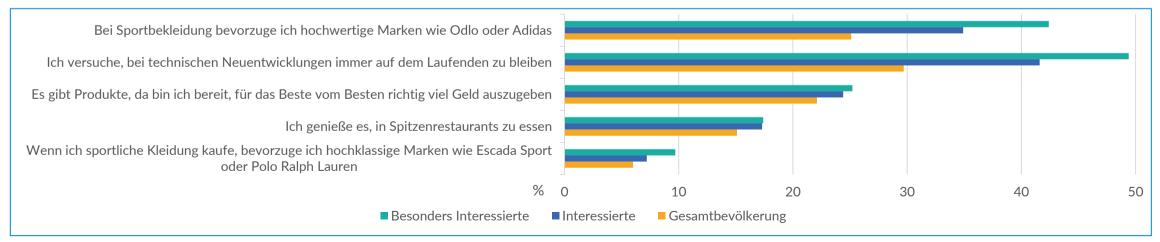
Die Eishockeyinteressierten als Konsumenten: unter den an Eishockey interessierten Personen finden sich bestimmte attraktive Käufertypologien und Sonderzielgruppen wieder



Die Eishockeyinteressierten als Konsumenten: Bodenständigkeit in Kombination mit Markenaffinität

Die Ausgabebereitschaft der Zielgruppe für Sport, Hobbies, Autos, Technik sowie Reisen, sobald wieder möglich, ist gegenüber der Gesamtbevölkerung teilweise stark erhöht. Der Konsumstil und die Käufertypologie der Eishockeyinteressenten spiegelt ein ähnliches Bild wider – sie geben gerne mehr Geld aus für Marken. Neben der Überzeugung bei Sportbekleidung in hochwertige Marken zu investieren, versuchen Eishockeyfans auch bei technischen Neuerungen immer auf dem Laufenden zu bleiben.





Zusammenfassung der Ergebnisse

- Die Zielgruppe im Eishockey ist vergleichsweise groß und größtenteils männlich. Sponsoren treffen im Eishockey auf ein bodenständiges Publikum, das leicht überdurchschnittlich gute berufliche Ausbildungen vorweisen kann, unternehmerisch begabt ist und über ein durchschnittlich hohes Haushaltsnettoeinkommen verfügt.
- Form Grundsätzlich verfügt die Zielgruppe über ein breites Interessenspektrum, ist überaus aktiv und gerne viel unterwegs. Neben dem Interesse an einer Vielzahl weiterer Sportarten interessiert sich die Eishockeyzielgruppe überdurchschnittlich für Technik & Elektronik, Heimwerken, Bauen sowie Motorräder und Autos.
- Eishockeyinteressierte Menschen sind außerdem vergleichsweise technikversiert, kosmopolitisch und innovativ. Besonders ausgeprägt ist die Typologie und Sonderzielgruppe Technically Advanced Persons.

