

HANDBALL

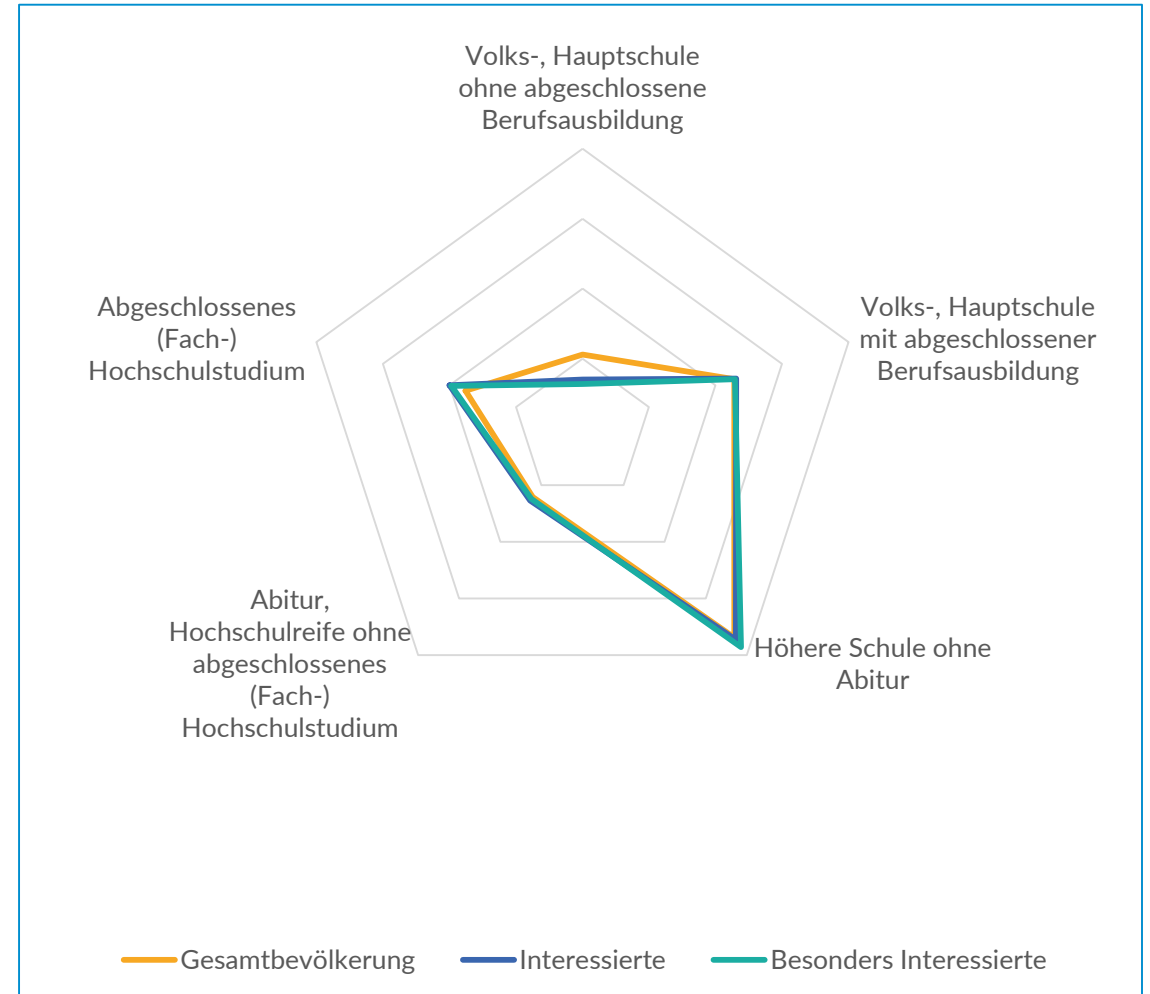
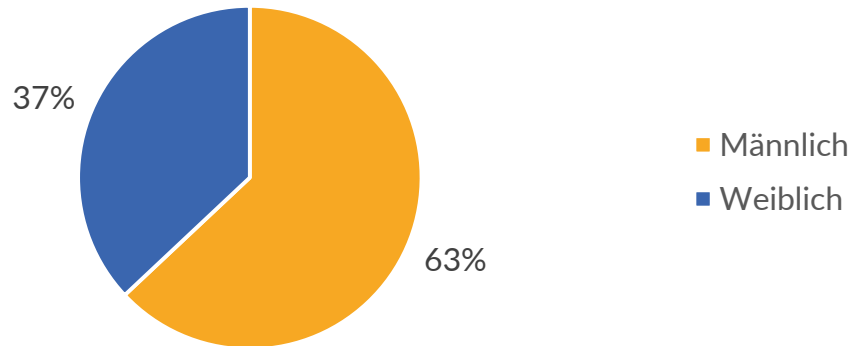
Die Besonderheiten der Zielgruppe in Deutschland

Quelle: Allensbacher Markt- und Werbeträgeranalyse 2019
Basis: Bundesrepublik Deutschland, deutschsprachige Bevölkerung ab 14 Jahre (70,60 Mio.)



Soziodemographie: Sponsoren treffen im Handball auf eine ausgeprägte Zielgruppe mit überdurchschnittlich hoher Bildung

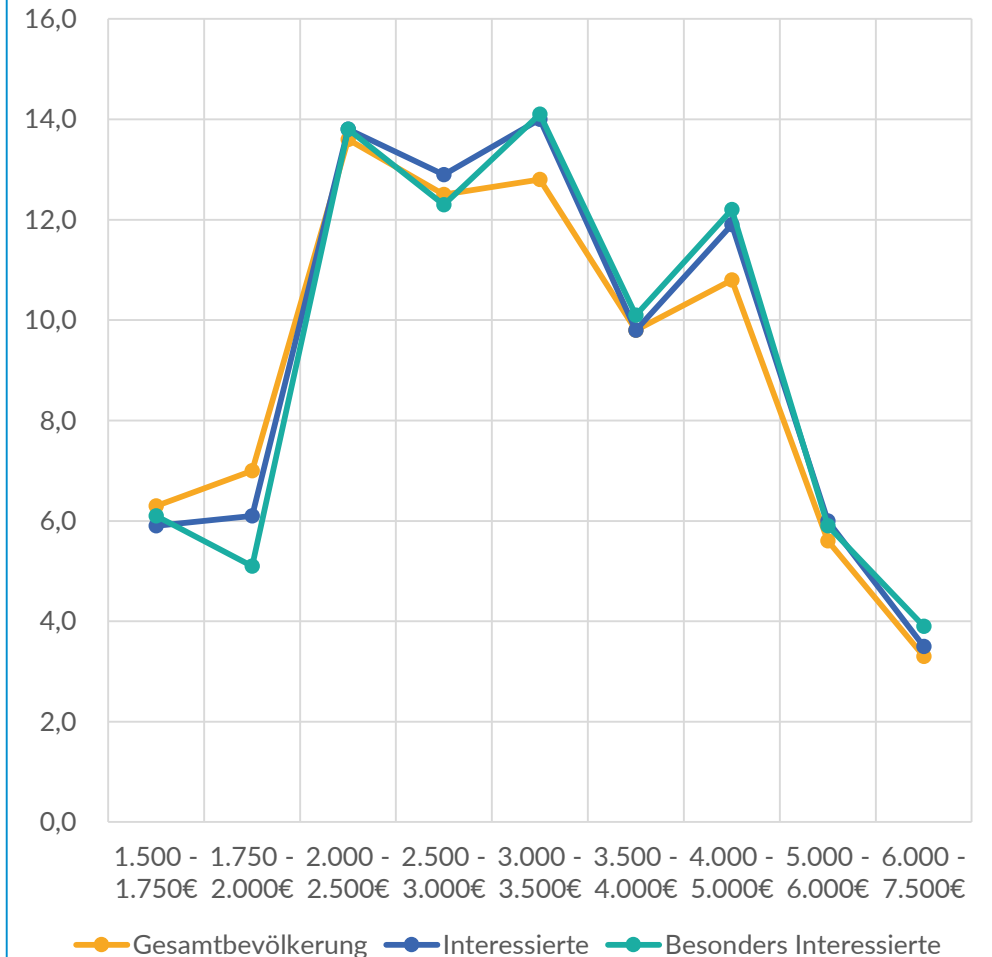
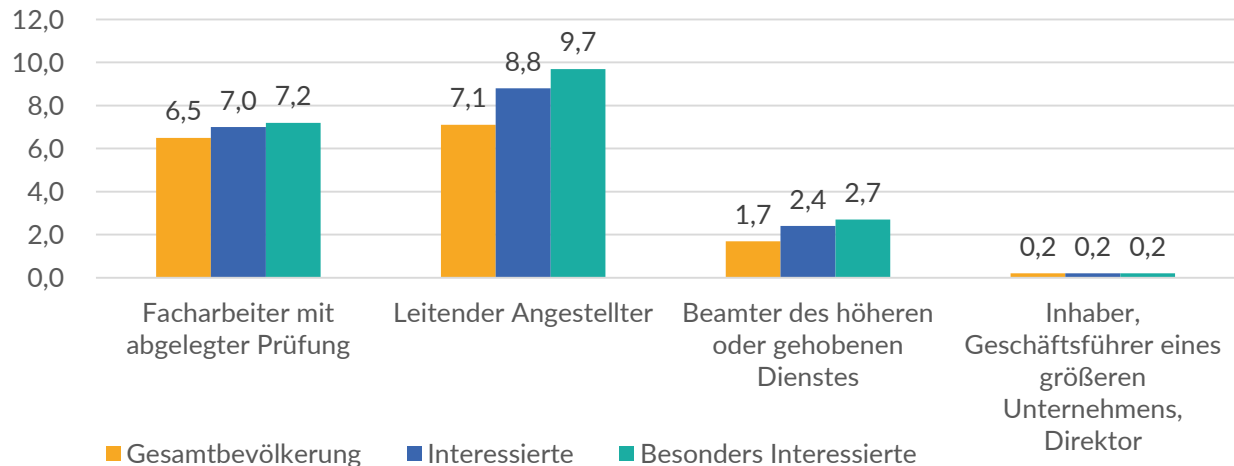
In Deutschland interessieren sich **27,02 Mio.** Menschen und damit **38%** der Bevölkerung ab 14 Jahren für Handball. 8,68 Mio. (12%) interessieren sich sogar ganz besonders für den Sport. Frauen stellen mehr als ein Drittel der Zielgruppe. Handballinteressierte Personen verfügen im Vergleich zur Gesamtbevölkerung über ein leicht **erhöhtes Bildungsniveau**: während nur 17,6% der Gesamtbevölkerung ein abgeschlossenes Hochschulstudium aufweisen können, sind es bei den Handballinteressierten ein wenig mehr: 19,7%.



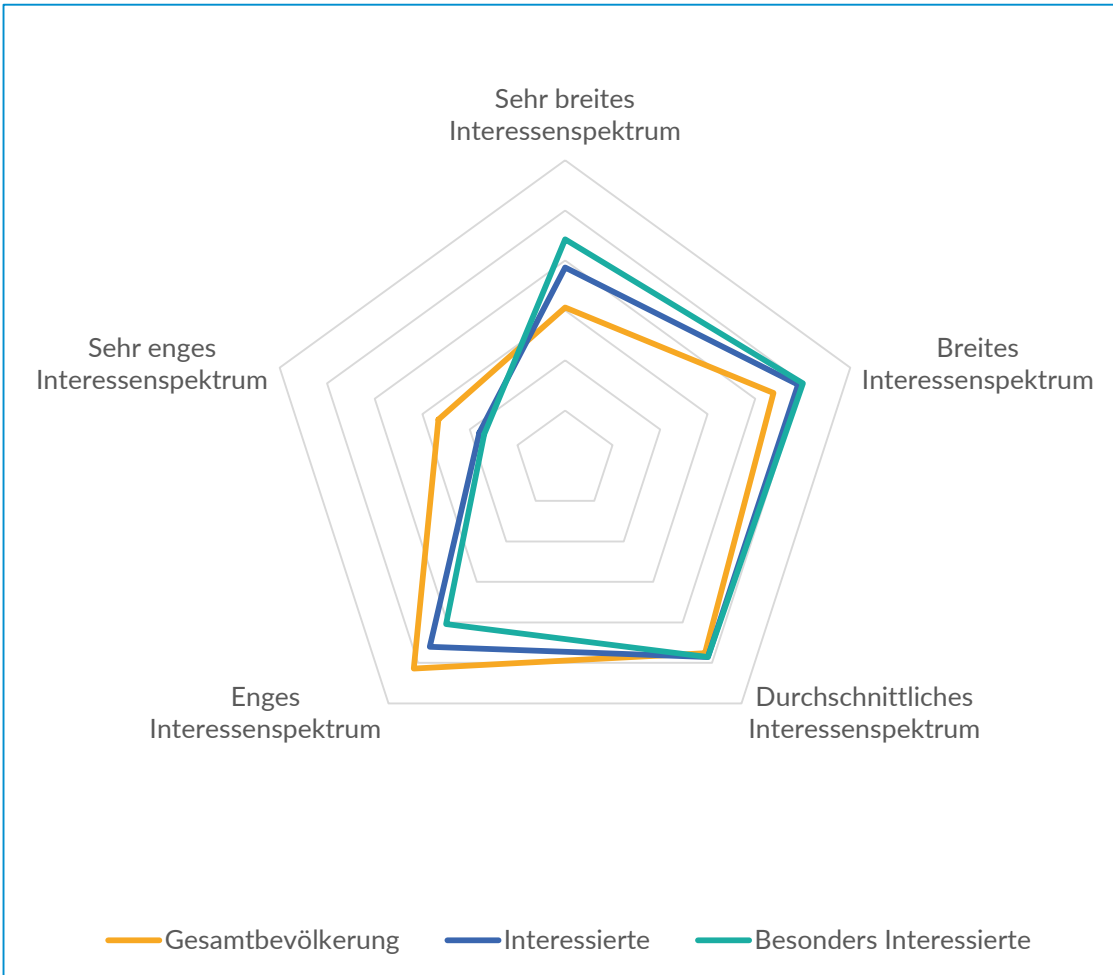
Soziodemographie: Handballinteressierte besetzen leitende Positionen in Unternehmen

Die Handballinteressierten sind in nahezu allen beruflichen Gruppen vertreten: Der Anteil derer, die Inhaber, **Geschäftsführer** eines größeren Unternehmens oder Direktoren sind, ist auffallend hoch (Index 136). Ansonsten befinden sich die Personen der Zielgruppe in Positionen des Facharbeiters, des **leitenden Angestellten** und des **Beamten** des höheren oder gehobenen Dienstes.

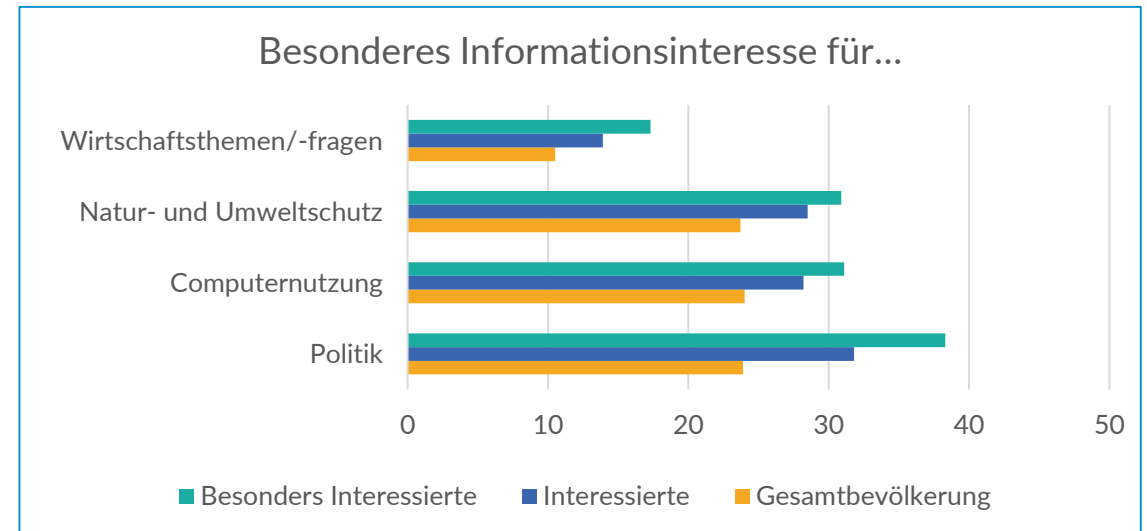
Entsprechend ist das monatliche **Haushaltsnettoeinkommen** der Handballinteressierten vergleichsweise höher als in der Gesamtbevölkerung.



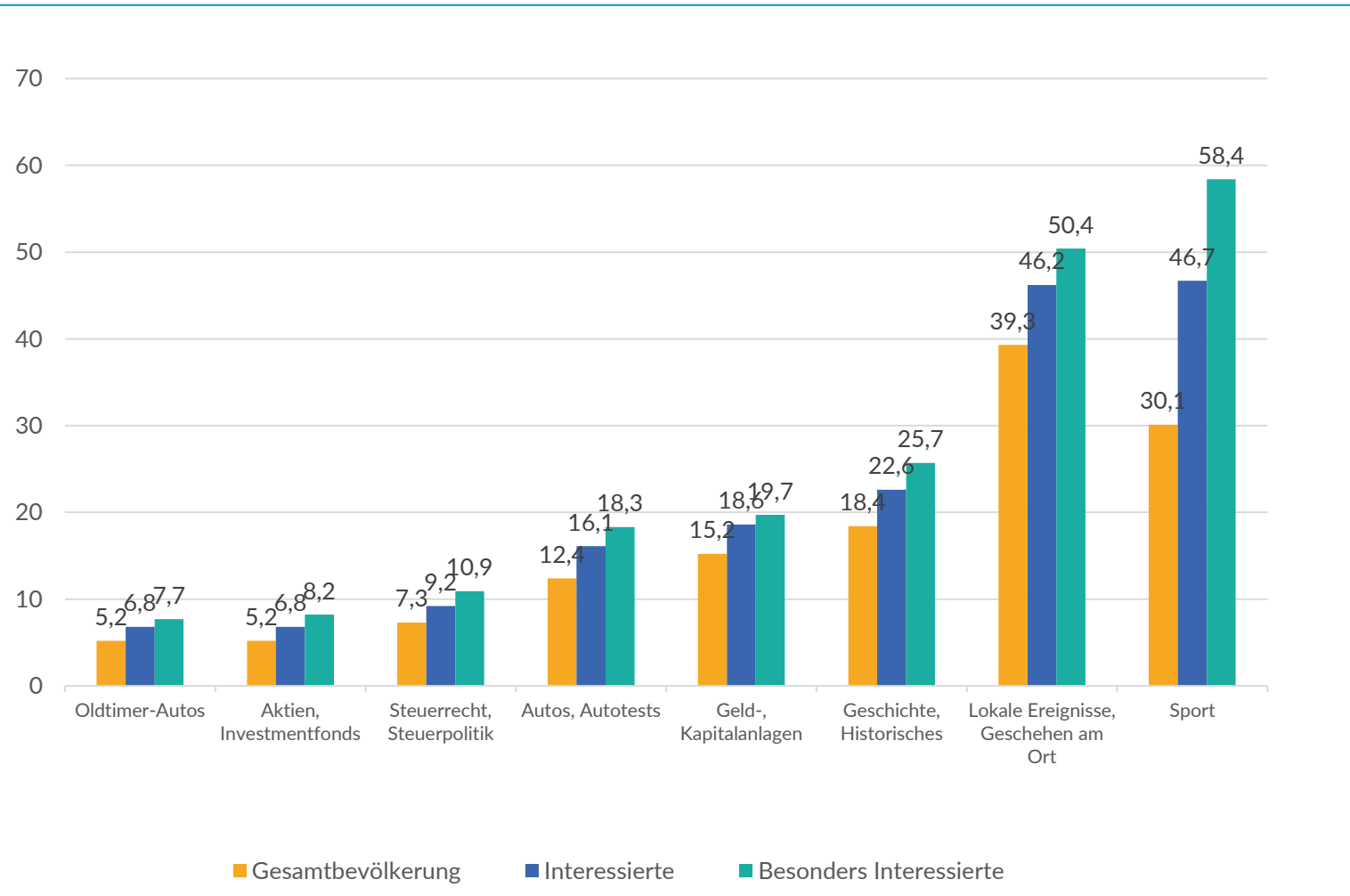
Interessen und Vorlieben: eine vielseitig interessierte Zielgruppe - besonders im Politik- und Wirtschaftsbereich



Handballinteressierte Personen weisen ein besonders breites **Interessensspektrum** auf. Ein vergleichsweise hohes Interesse besteht bspw. an **Politik**, sowie an der Nutzung von **Computern**. Außerdem besteht ein erhöhtes Interesse an Wirtschafts- und **Finanzthemen**, wie **Aktien** und **Investmentfonds**. Auch für **Natur-** und **Umweltschutz** besteht ein besonderes Informationsinteresse.



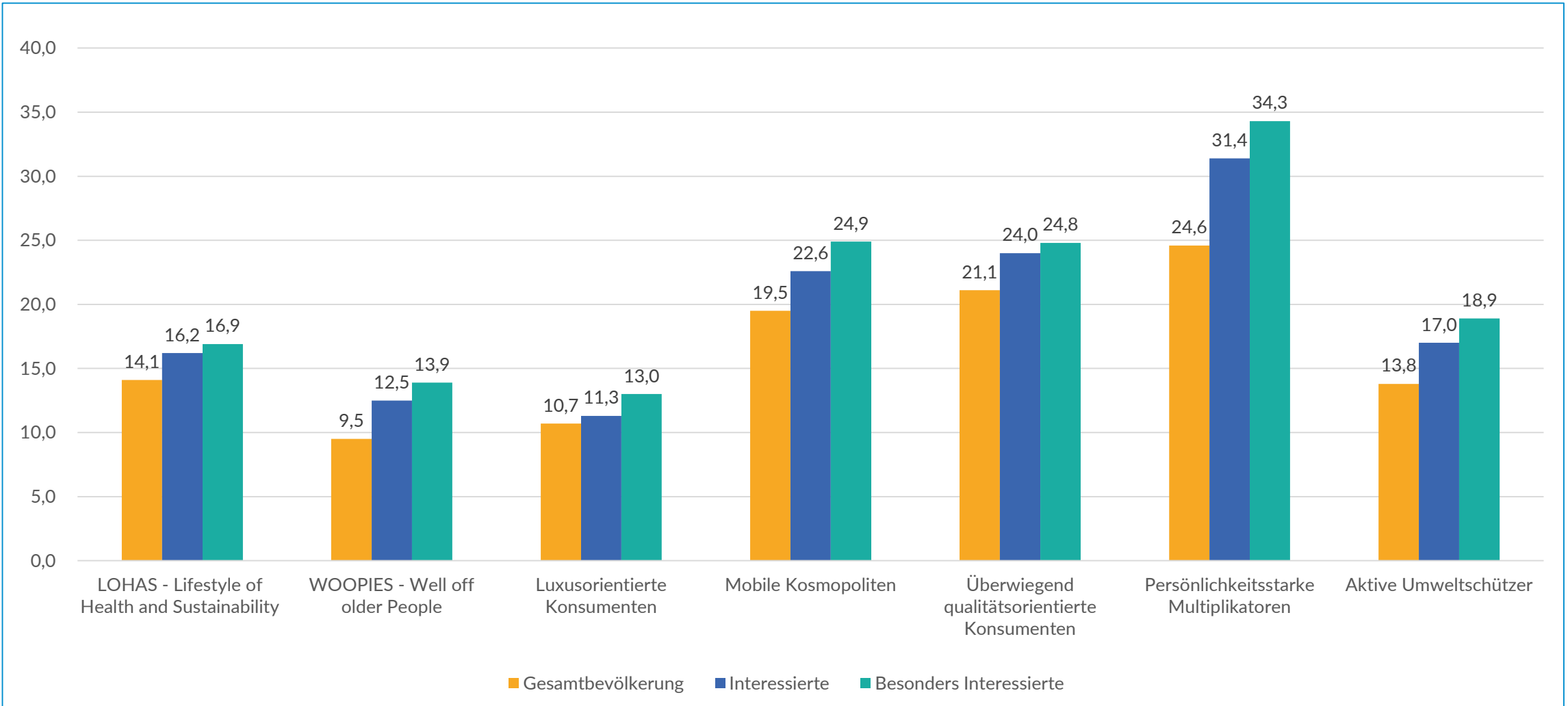
Interessen und Vorlieben: eine vielseitig interessierte Zielgruppe – Regionale Geschehnisse und Umwelt- und Naturschutz mit hoher Relevanz



Regionalität spielt bei der Handballinteressierten eine große Rolle. Sie geben an, sich für **lokale Ereignisse** zu interessieren und sind sowohl **politisch aktiv** als auch im **Ehrenamt** tätig. Desweiteren ist das Interesse an **lokalen Ereignissen** vergleichsweise ausgeprägt.

Im Hinblick auf andere Sportarten interessiert sich die Zielgruppe im Vergleich zur Gesamtbevölkerung in besonderem Maße für andere Teamsportarten wie Basketball, Volleyball, Eishockey und American Football sowie für Leichtathletik, Rodeln und Triathlon. Selbst aktiv werden die Handballinteressierten darüber hinaus vergleichsweise im **Aktivurlaub**.

Die Handballinteressierten als Konsumenten: Unter den an Handball interessierten Personen finden sich bestimmte attraktive Käufertypologien sowie Sonderzielgruppen wieder

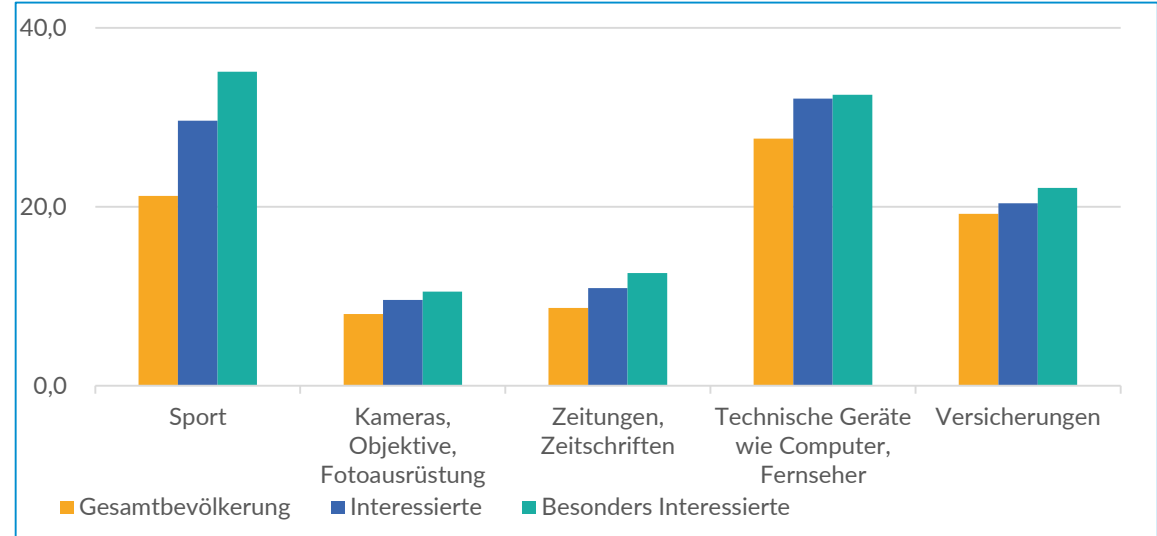


Die Handballinteressierten als Konsumenten: Hohe Ausgabebereitschaft für Hobbys und Freizeitbeschäftigung sowie Markenaffinität als zentraler Konsumstil

Die **Ausgabebereitschaft** der Zielgruppe für Sport, Zeitungen und Zeitschriften, technische Geräte, Kamera (-zubehör) und Versicherungen ist gegenüber der Gesamtbevölkerung teilweise stark erhöht.

Der Konsumstil und die Käufertypologie der Handballinteressenten zeigt außerdem, dass sie für hohe Qualität und Marken gerne mehr ausgeben. Wichtig ist auch die Nachhaltigkeit der Produkte.

Handballfans versuchen außerdem, bei technischen Neuerungen **auf dem Laufenden** zu bleiben.



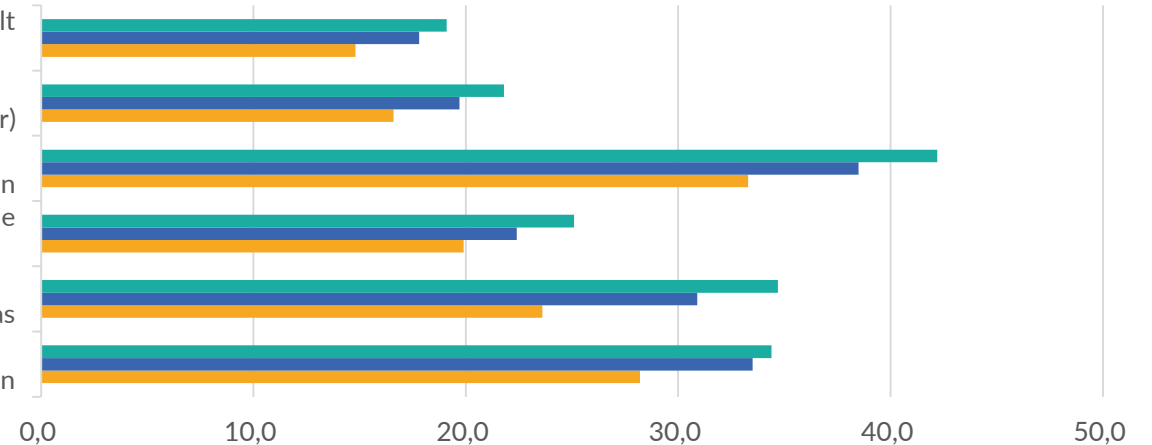
Ich achte beim Kauf von Kleidung darauf, dass sie umwelt- und sozialverträglich hergestellt worden ist

Leute mit einem Spürsinn für Neues (Trendsetter)

Ich bin bereit, für umweltfreundliche Produkte mehr zu zahlen
Leute, die beim Einkauf darauf achten, dass die Produkte von Unternehmen stammen, die sozial und ökologisch verantwortungsbewusst handeln

Bei Sportbekleidung bevorzuge ich hochwertige Marken wie Odlo oder Adidas

Ich versuche, bei technischen Neuentwicklungen immer auf dem Laufenden zu bleiben



Zusammenfassung der Ergebnisse

- Die Zielgruppe im Handball ist vergleichsweise groß und zu mehr als einem Drittel weiblich. Sponsoren treffen im Handball auf ein Publikum, das überdurchschnittlich gut **gebildet** ist, häufig in **Führungspositionen** arbeitet und über ein hohes **Haushaltsnettoeinkommen** verfügt.
- Grundsätzlich verfügt die Zielgruppe über ein **sehr breites Interessenspektrum** und ist beschäftigt sich gerne mit **regionalen** und **lokalen** Geschehnissen und ist darüber hinaus häufig in **Ehrenämtern** tätig. Viel liegt den Handballfans außerdem am **Natur- und Umweltschutz**. Beim Kauf von Lebensmittel und Kleidung achten Handballinteressierte besonders auf Nachhaltigkeit.
- Aufgrund dessen bezeichnen sich Handballinteressierte Personen als aktive Naturschützer und versuchen, ein **nachhaltiges** und **gesundes** Leben zu führen. Darüber hinaus ist die Zielgruppe **kosmopolitisch**, **qualitätsorientiert** und gehört zur Gruppe der persönlichkeitsstarken Multiplikatoren.

